

Objetivo

Analizar, dirigir y evaluar proyectos financieros enfocados en la compraventa de inmuebles, a partir del conocimiento de las bases legales, financieras, económicas, mercadológicas y administrativas que dan sustento al sector; con la finalidad de desarrollar un enfoque de negocio orientada a los clientes y que gestione exitosamente diversos espacios y servicios de bienes inmuebles.

Perfil de egreso

Las y los egresados, al concluir su plan de estudios habrán adquirido los conocimientos, habilidades y actitudes que a continuación se mencionan:

Fundamentos teóricos del negocio inmobiliario.

Fases del diseño de un proyecto inmobiliario.

Características generales del sector inmobiliario en México.

Las opciones y tipos de inversión en inmuebles disponibles en México.

Conocimientos en las características y tipología de los clientes en el sector, así como sus motivantes para la compra de inmuebles.

Capacidad para detectar áreas de oportunidad en las diferentes etapas del planteamiento financiero de proyectos inmobiliarios.

Habilidades para dirigir equipos de trabajo eficientes y con objetivos claros.

Presentación de propuestas financieras debidamente sustentadas.

Habilidad para interpretar contratos de compraventa de bienes inmuebles.

Usar herramientas en línea que permitan organizar y administrar proyectos inmobiliarios.

Para mayor información: <https://cancun.uo.edu.mx/especialidades/bienes-raices>